

2008年度 第2四半期 決算説明会資料

2008年11月12日

株式会社 朝日ネット

(証券コード3834)

< 将来予測に関する注意事項 >

この資料に記載されている当社の現在の計画、見通し、戦略、確信などのうち、歴史的事実でないものは、将来の業績に関する見通しです。これらの記述は、現時点で入手可能な情報から得られた当社の経営者の判断に基づいています。従いまして、これら業績見通しに全面的に依拠することは控えるようお願いいたします。

様々な重要な要因により、実際の業績はこれら業績見通しと大きく異なる可能性があり、そして見通しと比べて悪い結果となる場合もあります。

また、掲載内容については、細心の注意を払っておりますが、掲載された情報の誤り等に関し、当社は一切責任を負うものではありませんので、ご了承ください。

2008年度上期 実績報告

2008年度上期ハイライト

- ①売上高が**過去最高**
- ②純利益が前年同期比**15.6%増**
- ③営業利益率 24.8%
(前年同期比 **+0.8%改善**)
- ④中間配当(1株当たり6円)を実施
 - 年間では、1株当たり12円を予定(配当性向42%)

2008年度上期ハイライト

⑤アフターサービス満足度ランキング

ASAHIネットは、「日経ビジネス」が実施した「アフターサービス満足度ランキング」(2008年7月28日号)において、インターネットサービスプロバイダ部門の**第1位**を獲得しました。



2008年版
1万9000人による
アフターサービス満足度ランキング

BEST		WORST
松下電器産業 (パナソニック)	薄型テレビ	日本ビクター
松下電器産業 (パナソニック)	DVD・HDDレコーダー	ソニー
ニコン	デジタルカメラ	松下電器産業 (パナソニック)
クリエイティブメディア	携帯音楽プレーヤー	東芝
エプソンダイレクト	パソコン	ソニー
松下電器産業	エアコン	シャープ
シャープ	洗濯乾燥機	東芝
NTTドコモ	携帯電話・PHS	ソフトバンク (携帯電話、スマートフォンを含む)
ASAHIネット	インターネットサービスプロバイダ	USEN (Gyao光)
レクサス	自動車	プジョー
デオデオ	家電量販店	ヤマダ電機 (LABI、テックランドを含む)
ファンケル	ネット通販	楽天ブックス
大丸 (丸の内ロフトリアルティ)	百貨店	丸井
オーケー	スーパー	ライフ
全日本空輸 (ANA)	航空会社	アメリカン航空
ジャルツアーズ	旅行代理店	ジェイアール東海ツアーズ
リクルートエージェント	人材派遣 人材紹介	グッドウィル・グループ
三菱地所	新築マンション	長谷工コーポレーション

ランキングの詳細は42ページから…

*「アフターサービス満足度ランキング」は、日経BP社と日経BPコンサルティングが保有する調査モニターから無作為に18万8155人を抽出して、各社の製品や事業のアフターサービスの評価をまとめたものです。(有効回答数約1万9千人)

「日経ビジネス」2008年7月28日号より抜粋

2008年度上期ハイライト

⑥日本経済新聞「日経優良企業ランキング」

収益性	99位
安全性	74位

総合評価	284位
	/全2,303社中

※日本経済新聞「日経優良企業ランキング」(2008年10月18日付)

金融や新興市場を除く全国上場企業(2,303社)を対象とし、
2008年3月期の財務データに基づいて、「規模」「収益性」「安全性」「成長性」の4項目から
評価したもの

会員数の状況

- ▶ 会員数は、08/3末に比べて、10千人増の427千人
- ▶ 2008年度(年間)では、30千人増の見込み
下期は、法人の需要増が見込める
- ▶ 上期の平均退会率は、前期に比べて0.01%改善

(単位:千人)

	08/3末	08/9末	増減数	増減率
FTTH(光)	163	179	+16	+9.8%
ADSL	94	90	-4	-4.3%
ブロードバンド合計	258	269	+11	+4.3%
ナローバンド他合計	159	158	-1	-0.6%
総会員数 計	417	427	+10	+2.4%

ブロードバンド比率	61.8%	63.0%	+1.2%
上期 平均退会率	0.90%	0.89%	-0.01%

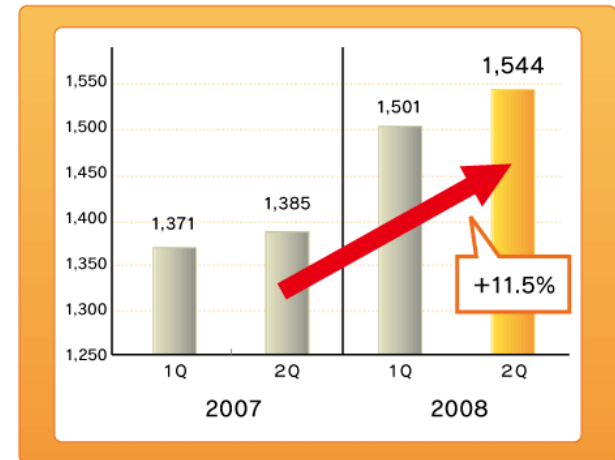
損益計算書

- ▶ 3年連続の増収増益（上期）
- ▶ 上期の利益計画を上回る
- ▶ 上期営業利益率は、前年同期比+0.8%の24.8%
- ▶ 2Q（7～9月）営業利益は、前年同期比+19.3%の大幅増益

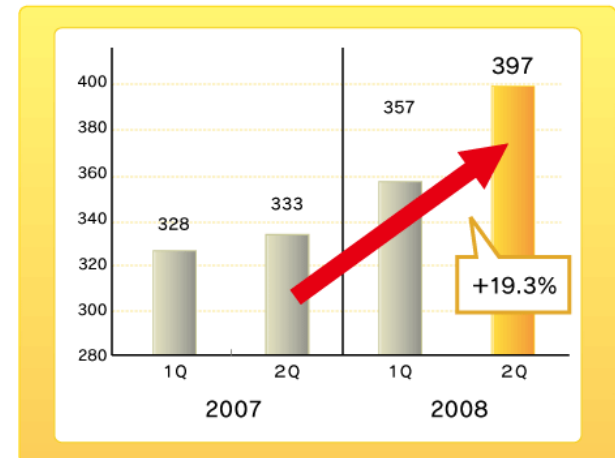
単位：百万円

	2007年度 上期	2008年度 上期	増減額	増減率
売上高	2,757	3,046	+289	+10.5%
(利益率) 営業利益	(24.0%) 661	(24.8%) 754	(+0.8%) +93	+14.1%
経常利益	663	772	+109	+16.3%
(利益率) 純利益	(14.1%) 390	(14.8%) 450	(+0.7%) +60	+15.6%

売上高 前年同期比較



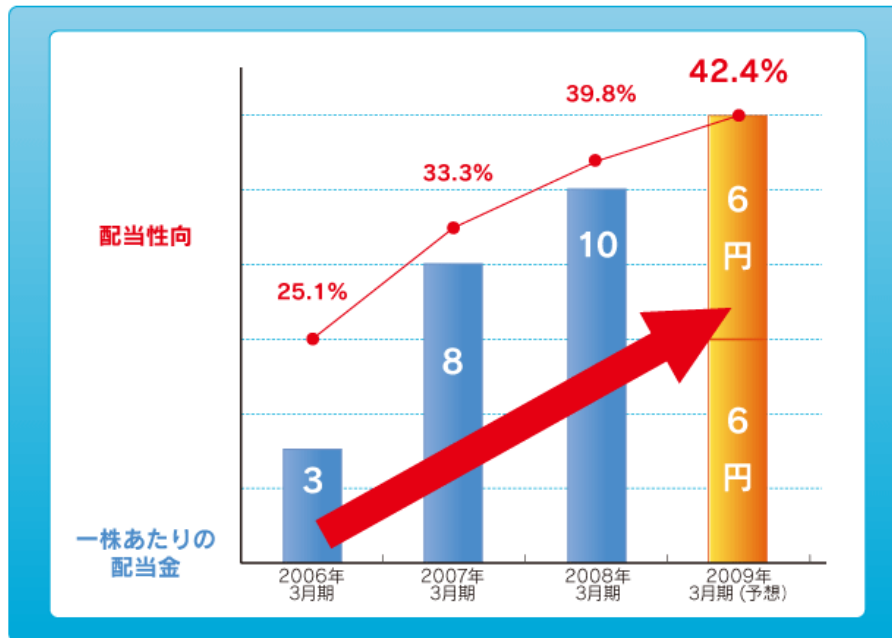
営業利益 前年同期比較



中間配当を実施


2009年3月期の配当予想は12円/年

- ▶ 中間配当6円を実施
- ▶ 2008年3月期の10円/年から2円増額
- ▶ 配当性向 42.4%



今後も持続的な増益基調が望めることから、配当性向40%を目処に、安定的な高配当を継続していく予定

今期の新サービス

ASAHIネット ひかりOne **ギガ得プラン** 

10月～

**最大 1Gbpsで、
光ファイバー最安値水準の
月額料金5,460円を実現**

2年間のご利用を前提に、
最速のサービスを低価格で提供

 **ひかりTV**
for ASAHIネット

VOD+多チャンネル放送

*VOD : ビデオ・オン・ディマンドの略

ご家庭のテレビで
多チャンネル放送とビデオが楽しめる
ブロードバンド映像配信サービス



満足度の向上、退会率の低下に寄与

ASAHIネットの持続的社会的貢献活動

ASAHIネット  接続に+100円

減らそう！あなたのCO₂

グリーン接続



地球のハラペコを救え。

持続的食糧支援募金



インターネット利用時に排出されるCO₂を
自然エネルギーによる電力でオフセット

世界各地の飢餓や貧困に苦しむ
人々に、食料を継続的に援助

笑犬楼大通り

2008年6月より、筒井康隆氏のブログ(コンテンツサイト)を、
モンブランで連載



九月十日(水)

今までに何回か登場の、読者コメント九月六日の藤岡さんは、ミス
テリ作家の藤岡真さんだった。あつ、なんというこゝろ。十五年前
おれと井上ひさしが小説新潮新人会を卒した人ではないか。あのう、
作家の皆さんは、こゝへ来られた時は名乗ってくださいね。こゝちは
そろそろ番組が始まっており、名前だけでは誰が誰かわからなくな
っております。

星新一のお嬢さんの星マリナさんからメールが来た。星新一公式サ
イトのために書いた思い出話の抜である。マリナさん、盗作問題で
頭を痛めているらしい。小学館から出た開巻元朗の「アキガミ」とい

九月十日(水)

う漫画が星さんの「生活維持者」に酷似して、しかもそれが今度
は映画になるらしいのである。なんとかしてあげたいが、問題の「イ
キガミ」という漫画を見ていないので、何とも言えないのは残念なこ
とだ。マリナさん、父君の著作権を守るため、老師のお母さんにかわ
って努力している。感心なことである。

さて今日は「P・バップ・ハイスクール」の収録日である。あの「P
S細胞」を書いた八代喜美が今日の一回目収録のゲストである。平
月社の担当者を従えてきていて、その後の本の売れ行きなどを聞かさ
れる。番組内ではおれが「二週間」この重版「小説本以上の売れ行
き」であることなどを話す。

話が難しくなり過ぎるのではないかと心配していたのだが、八代君

ページの手ををクリックするとめくれます。

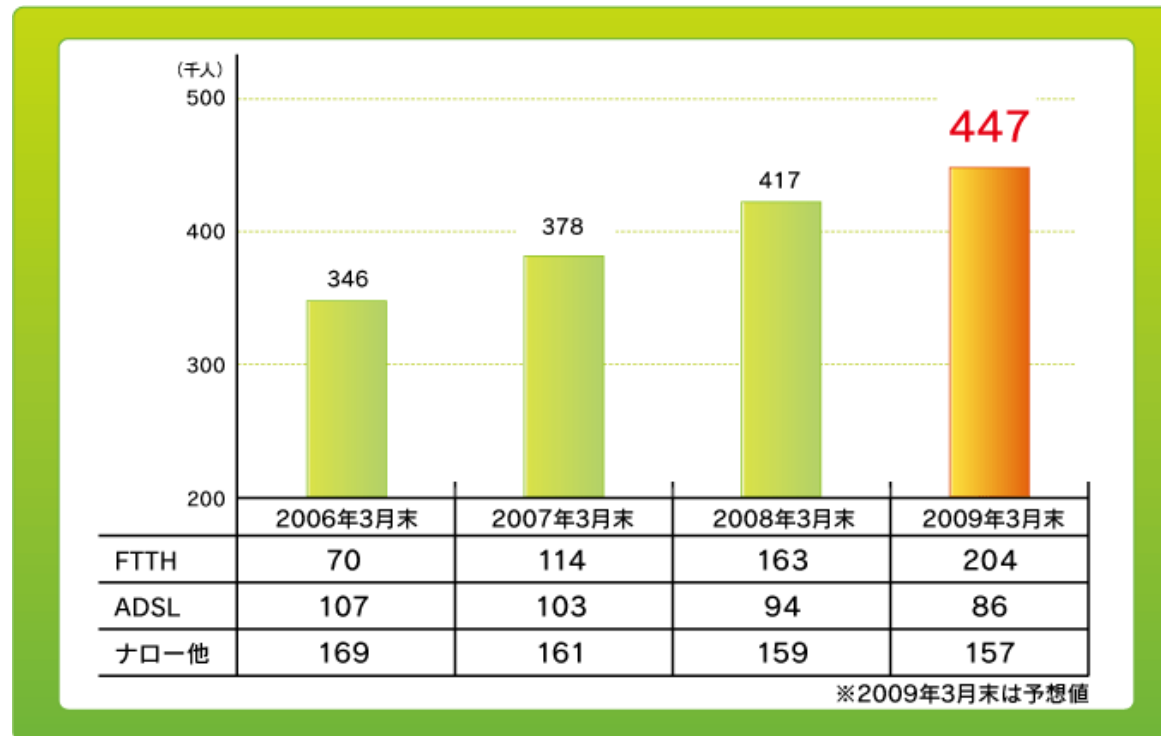
表紙へ戻る

copyright © Yasutaka Tautsui
Powered by mo'n brand
Presented by ASAHIネット

2005年度(上場直前期) 以降の業績推移

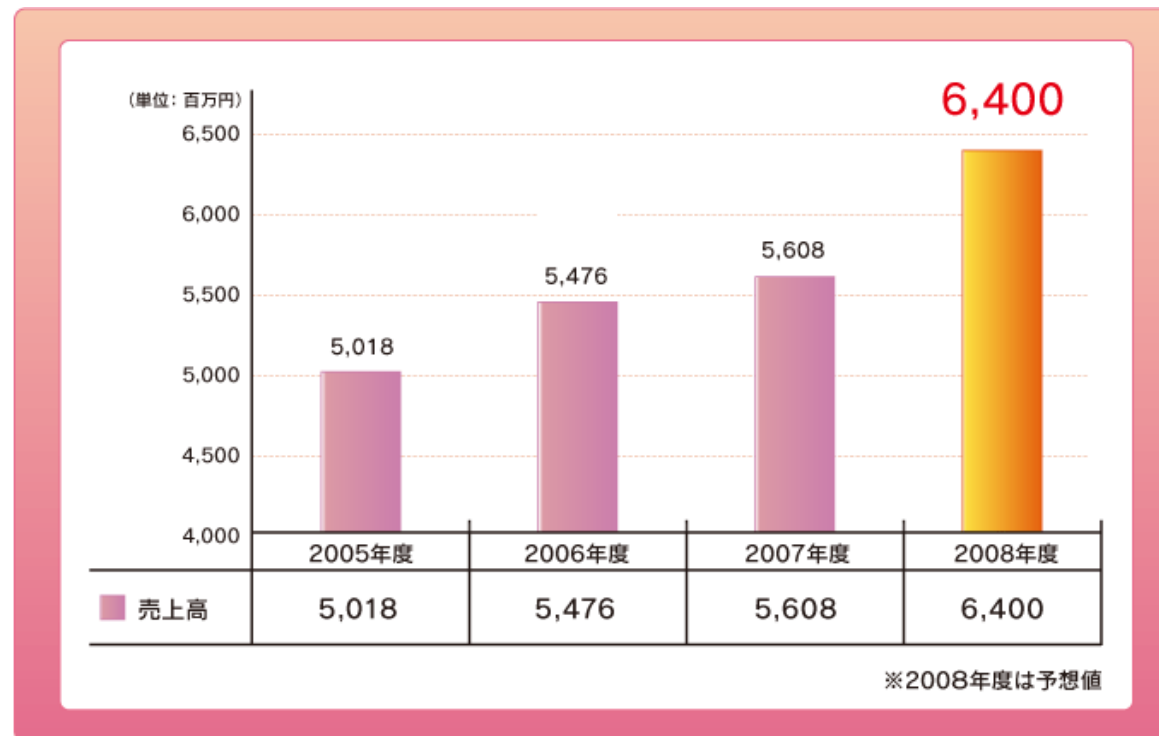
会員数推移

- ▶ 3年間で、23.4%の増加
- ▶ 市場の年間平均伸び率 約4%を上回る、年平均7.8%の伸び率
- ▶ 2006年度に、FTTHがADSLの会員を上回る



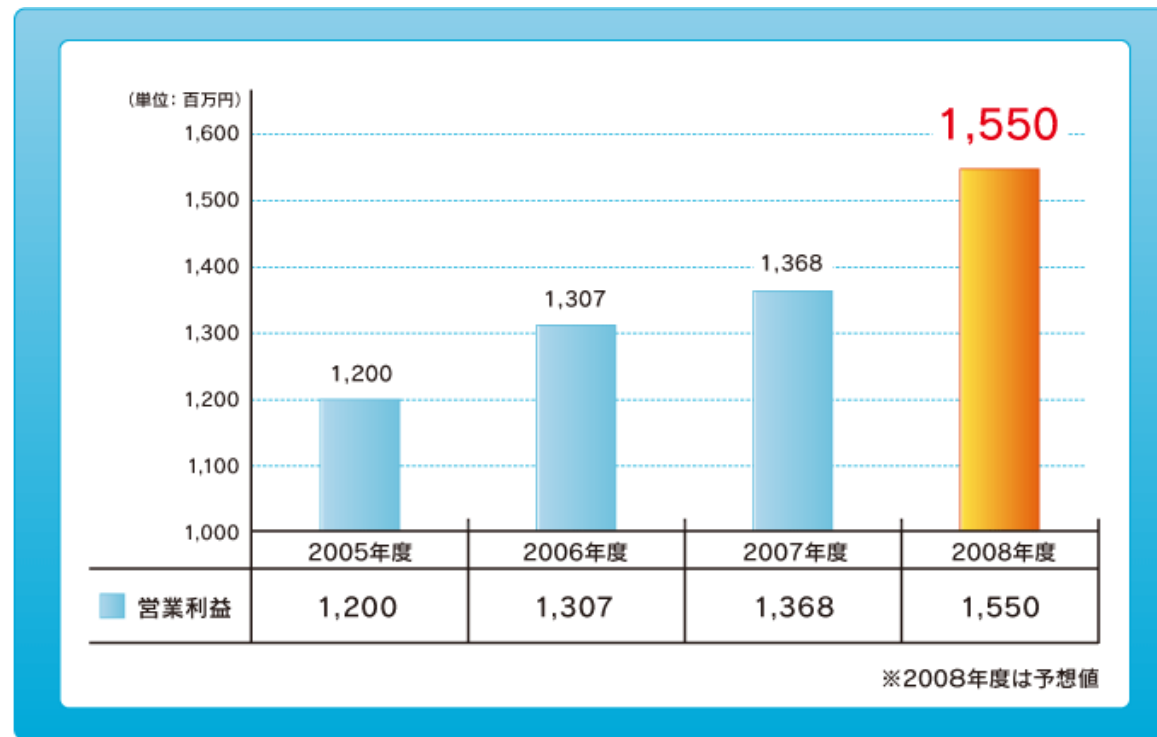
売上高推移

- ▶ 3年間で、27.5%の増収（年平均9.2%増）
- ▶ 2003年度から、6年間連続の増収



営業利益推移

- ▶ 3年間で、29.1%の増益（年平均 9.7%増）
- ▶ FTTH会員数増などで、着実に増益



今後の展開

マナバの状況

2008年度上期は、教育機関3校、一般企業1社に納入

導入校から好評な点

- ❖ 操作が簡単で、利用方法の問い合わせがない
- ❖ 掲示板上に様々なファイルを添付できる
- ❖ ASPなのでサーバ管理が不要
- ❖ 学生の利用率が非常に高い

セミナーの開催(活用方法の紹介)

- ❖ 11月13日、「ポートフォリオ、SNSの先端事例研究セミナー」の実施
---- 慶應義塾大学、実践女子大学の事例を紹介 ----
導入を検討している 30校、10社が参加予定



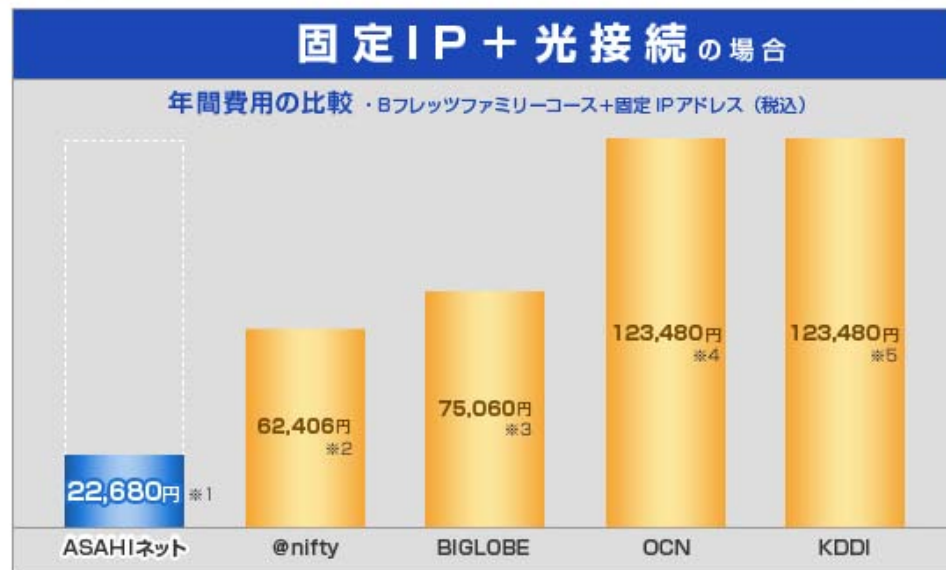
上記施策の実行により、2008年下期も複数の教育機関に納入予定

固定IP付きブロードバンド接続

固定IP付きブロードバンド接続の需要が拡大
業界最安値水準の当社サービスに優位性

ASAHIネットの固定IPなら

年間 **最大10万円** も差がつきます!



固定IPを利用する代表例

- ❖ 自宅サーバーの設置
- ❖ VPN構築
- ❖ TVカメラの利用
- ❖ デジタルサイネージ
- ❖ 医療機関向け

シンプル、だから安心。

シンプル、だから先進。